گروه ارتباطات و فن آوری اطلاعات خورشید
شرایط همکاری جهت متقاضیان سراسر کشور

گروه ارتباطات و فن آوری اطلاعات خورشید وابسته به توسعه تجارت طلوع به شماره ثبت ۱۰۲۶۷ از سال ۱۳۸۶ در زمینه ارائه خدمات فن آوری اطلاعات و اتوماسیون تحت وب فعالیت مستمر داشته و همواره با ارائه طرح های خاص و کم نظیر توانسته رضایت مشتریان را در حوزه های کمی و کیفی به نحو احسن جلب نماید .

امید است با جذب همکاری عزیزان مستعد از سراسر کشور ، بتوانیم ضمن گسترش سطح خدمات الکترونیک در سراسر کشور ، گامی مهم در زمینه افزایش سطح درآمد هموطنان عزیز نیز برداریم .

لطفا قبل از تصمیم به همکاری مطالعه بفرمایید

* بهتر است این شغل در کنار مشاغل دیگر قرار گیرد .
* درآمد در این شغل بسته به فعالیت و توانایی خودتان دارد .
* در این شغل ، حقوق ثابت پرداخت نشده و صرفا بصورت پورسانتی میباشد .
* تنها در صورتی به این شغل فکر کنید ، که ضمن داشتن توجیه پذیری بالا و فن بیان خوب ، امانت دار نیز باشید .
* درصورتی که فعالیت شما در طول ۳ ماه ، حداقل انتظارات مارا برآورده نماید ، نمایندگی انحصاری در استان محل سکونتتان به شما اعطا میگردد . در غیر اینصورت ممکن است افراد دیگری نیز در محل سکونت شما ، به جمع همکاران ما اضافه شوند .

شرایط عمومی متقاضیان کار

☑ تابعیت کشور جمهوری اسلامی ایران
☑ التزام به قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران
☑ اعتقاد به دین مبین اسلام و یا یکی از ادیان شناخته شده در قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران
☑ دارا بودن مدرک تحصیلی حداقل دیپلم و ترجیحا کاردانی یا کارشناسی در رشته هایی همچون مدیریت ، فن آوری اطلاعات ، رایانه و ...
☑ حداقل سن ۱۹ سال تمام و حداکثر سن ۳۰ سال
☑ افراد دارای سابقه کار در حوزه فروش و بازاریابی در اولویت هستند
☑ افرادی که در زمینه ارائه خدمات بازاریابی و توسعه فروش شرکت ثبت شده دارند ، از اولویت و شرایط خاصی برخوردارند

شرایط اختصاصی متقاضیان کار

☑ توانایی درک و توجیه پذیری بالا ☑ داشتن فن بیان خوب و روابط عمومی بالا ☑ داشتن ظاهری آراسته و موجه
☑ آشنایی نصبی با فن آوری اطلاعات ☑ آشنایی کامل با اینترنت و توانایی مدیریت ایمیل ☑ توانایی فعالیت حداقل روزانه ۳ساعت
☑ معتمد و متعهد و مجرب در زمینه فعالیت ☑ وقت شناس و خوش قول در راستای ارتباطات با مشتریان ☑ صداقت و امانت داری
☑ داشتن پشتکار قوی و سلیقه در زمینه اجرای وظایف ☑ حس تعاون و همکاری بالا به گونه ای که اهداف شرکت را اهداف شخصی خود بداند

معرفی موقعیت شغلی / نحوه فعالیت / حوزه فعالیت / میزان درآمد / نحوه تسویه حساب / مدت فعالیت / محل فعالیت

لطفا متن زیر را با دقت مطالعه فرمایید

کارشناس فروش یا همان ویزیتور اما با شرایطی متفاوت . این شغل میتواند در کنار مشاغل دیگر بعنوان شغل دوم یا سوم شما هم قرار گیرد . نحوه فعالیت شما بدین شکل است که فایل های مربوط به خدمات را دریافت و مطالعه مینمایید . پس از اینکه شخصا تسلط کافی بر خدمات قابل ارائه توسط ما که تماما در حوزه خدمات اینترنتی میباشد و گروه هایی چون راه اندازی وبسایت ، پورتال ، سامانه پیام کوتاه ، مارکتینگ و ... را در خود جای داده است ، با توجه به توانایی خود و همچنین تحقیقی که در بازار انجام میدهید ، به سراغ مشتریان بالقوه رفته و ضمن توضیح دادن خدمات شرکت سعی در جذب آنها بعنوان مشتری خواهید داشت . پس از جذب مشتریان ، مبلغ نهایی قرارداد توسط شرکت تعیین و با توجه به اخذ هزینه ها در سه مرحله ، در هنگام اخذ مرحله دوم هزینه از مشتری ، پورسانت شما که بین ۲۰ تا ۴۰ درصد از کل قرارداد میباشد به حسابتان در شرکت منظور میگردد که میتوانید بصورت هفتگی یا ماهانه و حتی فصلی با شرکت تسویه حساب نمایید . ضمنا سه الی ده درصد از میزان پیش پرداخت با صلاحدید مدیریت مالی شرکت بعنوان هزینه ایاب و ذهاب قرارداد قطعی نیز به شما پرداخت میگردد . یکی از مزیت های این موقعیت شغلی وابسته نبودن آن به مکان و زمان میباشد . چراکه شما میتوانید در هر نقطه ای از کشور که سکونت داشته باشید یا حتی بعدا ساکن بشوید به فعالیت خود ادامه داده و همچنین به دلیل عدم محدودیت زمان و عدم وجود ساعت کاری ، میتوانید در کنار ادامه تحصیل یا مشاغل دیگر به این فعالیت بپردازید .

تنها نکته ای که در این شغل وجود دارد ، مساله پشتکار است . به دلیل اینکه خدمات ما خدماتی نو بوده و فعلا به صورت مطلوب در ذهن بازاریان و مدیران جایی را به خود اختصاص نداده (مانند کارت ویزیت یک الزام محسوب نمیشود) کمی زمان میبرد تا شما بتوانید مشتریان را مجاب کنید که با شما قرارداد ببندند . همچنین شرکت های بسیاری در زمینه خدمات ما اقدام به ارائه خدمات نامطلوب نموده و یا حتی کلاهبرداری کرده اند که این مساله نیز بی اعتمادی در بین کسبه و مدیران ایجاد کرده که میبایست با فن بیان خود و نحوه مراجعه به مشتریان ، این نقص ها را بپوشانید .

گروه خورشید همواره سعی داشته است حداکثر میزان ممکن پورسانت را برای کارشناسان فروش خود منظور دارد و همیشه جویای اعتمادی دو طرفه بوده است . لذا صمیمانه استدعا داریم تنها در صورتی اقدام به ارسال رزومه کاری خود فرمایید که با شناخت خود به این نتیجه رسیده باشید که فردی متعهد ، راستگو و قابل اعتماد هستید چرا که میزان فعالیت شما تاثیر زیادی در شرایط قرارداد ندارد و اگر سیر صعودی فعالیت و سودآوریتان برای شرکت یک سال هم بیانجامد ، ما پذیرای حضور شما در جمع خودمان هستیم اما مساله صداقت و اعتماد خط قرمز گروه ارتباطات و فن آوری اطلاعات خورشید میباشد . امیدواریم همکاری ما ، آغازگر فصلی نو در حیات اجتماعی و اقتصادی دو طرف باشد ...

موفق باشید و پایدار

مدیریت گروه خورشید : حسین خورشید کوکبیان

0912 888 1927 /// 0918 500 3201 /// info@khorshidweb.com /// khorshidweb@gmail.com (&yahoo.com)

www.khorshidweb.com www.khorshidsms.com